



## SalesStep

Dein Schlüssel zur Entfaltung Deines vollen Potenzials im Verkauf.

Thema	Online-Assessment mit zertifizierten SalesStep-Trainern
Zielgruppe	Mitarbeiter der Finanz- und Versicherungsbranche, Führungskräfte, Recruiting-Beauftragte
Lernziele	<ul style="list-style-type: none"><li>• Erfassung von Verkaufskompetenzen</li><li>• Identifizierung von Stärken und Schwächen</li><li>• Steigerung der Verkaufsleistung</li><li>• Selbstreflexion</li><li>• Motivation</li></ul>
Lerninhalte	<p>Das SalesStep Online Assessment bietet eine umfassende Bewertung deiner Verkaufskompetenzen und deiner Persönlichkeitsmerkmale. Mit leicht verständlichen Online-Fragebögen erhältst du einen detaillierten Bericht zu mehr als 20 Vertriebs- und Geschäftskompetenzen, ergänzt durch ein persönliches 40-minütiges Feedback-Gespräch.</p> <p>In einem Vorabgespräch wählen wir gemeinsam das passende SalesStep-Profil für dich aus.</p>
Lernort	Dieses Seminar wird online durchgeführt und ist somit ortsunabhängig.
Lerndauer	60-75 min SalesStep-Online-Assessment 40 min Live-Online-Feedbackgespräch
Besonderes	Beim Kauf eines Assessments bieten wir die Möglichkeit, zu vergünstigten Konditionen nach 6, 9 oder 12 Monaten eine erneute Auswertung durchzuführen, um deine Entwicklung zu monitoren.
Investition	CHF 490.—